



TANDBERG

# ПРОФИЛЬ КЛИЕНТА

Миттал Сталь  
Южная Африка



Крупнейшая африканская сталелитейная компания использует видеосвязь для обеспечения взаимодействия между заводами

- **КЛИЕНТ:** Крупнейший производитель стали в Африке, имеющий штат из 11 400 сотрудников; входящий в состав одной из крупнейших в мире сталелитейных компаний с ежегодным доходом в 22 миллиона долларов
- **ПРОЕКТ:** В компании было установлено семь видеосистем: шесть сет-топ систем TANDBERG 880, система TANDBERG 6000 с большой полосой пропускания, а также сервер многоточечной конференцсвязи TANDBERG MCU и система управления TANDBERG TMS
- **РЕЗУЛЬТАТ:** Значительное сокращение времени затрачиваемого на поездки, повышение продуктивности и эффективности взаимодействия четырех крупнейших сталелитейных заводов в Южной Африке

## БУДУЩЕЕ СТАЛЕЛИТЕЙНОЙ ОТРАСЛИ

Сегодня сталелитейная промышленность переживает период быстрой консолидации. Слияния и поглощения компаний на мировом уровне наряду со значительным улучшением методов управления компаниями производителей стали, привели к тому, что эффективность работы стала основополагающим показателем выживания компании на рынке. Основным примером можно считать компанию Миттал Сталь (Mittal Steel Co. N.V.). Благодаря ряду смелых поглощений, среди которых покупка крупнейшей сталелитейной компании Южной Африки, она заняла лидирующие позиции на мировом рынке стали.

В 2004 году компания Миттал Сталь приобрела контрольные пакеты акций четырех крупнейших сталелитейных заводов Южной Африки, объединив их в компанию под названием Миттал - Южная Африка. Начав инвестиции в производство, менеджеры Миттал сосредоточились на снижении издержек, модернизации производства и повышении качества стали. Это позволило поднять годовой объем выпуска стали до 7 млн. тонн в год и выше. Этот успех частично можно отнести на улучшение взаимодействия между менеджерами четырех заводов, находящихся на значительном расстоянии друг от друга - взаимодействие, ставшее возможным благодаря визуальным технологиям TANDBERG.

## ВИЗУАЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ НА ПОДЪЕМЕ

"Мы реализуем единую для всей компании стратегию, целью которой является минимизация возможных коммуникационных барьеров между производственными



Универсальная система TANDBERG 880

# TANDBERG

## ПРОФИЛЬ КЛИЕНТА

“ Менеджеры приветствуют нововведение, так как это помогает им работать более продуктивно. Они меньше тратят времени на командировки и больше внимания уделяют координации работ на различных участках.”

КРИСТО МАСВАТТИ  
МИТТАЛ СТАЛЬ, ЮЖНАЯ АФРИКА

подразделениями компании, а также повышение эффективности производства и улучшение взаимодействия”, - говорится в одной из последних презентаций по стратегии компании Миттал - Южная Африка.

Визуальное общение – это важная часть корпоративной стратегии. Руководители заводов Vanderbilpark и Saldanha, которые специализируются на выпуске сталепрокатной продукции, используют универсальную модель TANDBERG 880 для обмена мнениями, совещаний и координации действий с поставщиками и заказчиками. Головной офис в Претории и заводы компании в Ньюкасле и Ференигинге оборудованы похожим образом. Всего Миттал - Южная Африка использует 7 видеосистем, включая мощную систему TANDBERG 6000 с большой полосой пропускания и большим экраном.

“Мы используем видеосистемы каждый день, при этом все чаще и больше, - говорит Кристо Масватти, старший специалист по сетевому оборудованию компании. - Менеджеры приветствуют нововведение, так как это помогает им работать более продуктивно. Они меньше тратят времени на поездки и больше внимания уделяют координации работ на различных участках”.

### МИРОВОЙ ЛИДЕР

Консолидация деятельности Миттал - Южная Африка показательна в отношении того, как компания может выйти на мировой уровень. Все началось в 1971 году с маленького сталелитейного завода в Индии. Когда отрасль переживала кризис в 90-ых, Миттал вышла вперед, скупая и реорганизуя находящиеся в упадке заводы по всей территории от Мексики и до Румынии. Строгая политика компании - в настоящее время проводимая из Роттердама и Лондона - стала примером возрождения "стального" капитала. С приобретением компании International Steel Group, расположенной в Соединенных Штатах, Миттал стала обладательницей производственных мощностей в 14 странах мира, а также офисов по продаже и маркетингу - еще в 11. Доходы компании в 2004 году превысили 22 млн. долларов. Она обеспечивает работой 175 000 человек, 11 400 из которых - в Южной Африке.

### ТЕСНЕЕ СВЯЗИ - БОЛЬШЕ ЯСНОСТИ

По словам г-на Масватти трудно подсчитать точную прибыль, которую принесли компании инвестиции в видеосвязь. В любом случае, это не только средства, сэкономленные на поездках. Частые встречи, ставшие возможными благодаря видеосвязи, помогли укрепить доверительные деловые взаимоотношения с менеджерами из Южной Африки, чья территориальная удаленность ранее сказывалась и на ведении дел. Возможность посмотреть друг другу в глаза помогает избежать недопонимания, столь частого при общении по телефону или во время селекторных совещаний.

Сервер многоточечной конференцсвязи TANDBERG MCU выполняет функцию соединения всех 7 видеосистем Южной Африки тогда, когда



TANDBERG 6000

**TANDBERG**

# ПРОФИЛЬ КЛИЕНТА

TANDBERG WORLD HEADQUARTERS  
Philip Pedersens vei 22  
1366 Lysaker, Norway  
Tel: +47 67 125 125  
Fax: +47 67 125 234  
Video: +47 67 117 777  
E-mail: tandberg@tandberg.net

200 Park Avenue, Suite 2005  
New York, NY U.S.A. 10166  
Tel: +1 212 692 6500  
Tel: +1 800 538 2884 (toll free in the U.S.)  
Fax: +1 212 692 6501  
Video: +1 212 692 6535  
E-mail: tandberg@tandbergusa.com

[www.tandberg.net](http://www.tandberg.net)

необходимо провести важные встречи, касающиеся будущего компании. Но чаще всего видеосвязь используется для ежедневного общения между двумя точками. Менеджеры имеют возможность планировать их через автоматизированную систему управления TANDBERG Management Suite. Это программное обеспечение также помогает г-ну Масватти получать статистические данные, проводить мониторинг видеосети и оказывать удаленную помощь пользователям, если это необходимо.

Г-н Масватти говорит, что компания выбрала TANDBERG, "потому что TANDBERG предлагает наиболее выгодные с точки зрения долгосрочных инвестиций решения, а также имеет хорошую репутацию в Южной Африке".

## О КОМПАНИИ TANDBERG

TANDBERG - лидирующий в мире поставщик оборудования, услуг и решений в области визуальных коммуникаций и видеосвязи. У компании две штаб-квартиры - в Нью-Йорке и Норвегии. TANDBERG создает, разрабатывает и продвигает на рынок оборудование и программное обеспечение для аудио, видеосвязи и передачи данных. Компания занимается поставкой и обслуживанием оборудованием для видеосвязи более чем в 90 странах мира. Акции компании TANDBERG официально котируются на Норвежской Фондовой Бирже. Более подробная информация о компании TANDBERG - на [www.tandberg.net](http://www.tandberg.net)